

ANALISIS PROSEDUR PENJUALAN KREDIT PADA PT ARMADA TUNAS JAYA MUNTILAN

Aprilia Dwi Wahyuni, Ehrmann Suhartono, S.E., M.Si., Ak.

Abstrak

Analisis ini berguna untuk mengetahui prosedur penjualan kredit PT Armada Tunas Jaya Muntilan sudah efektif dan efisien. Pentingnya analisis ini akan menjadi latar belakang laporan tugas akhir ini disusun. Prosedur penjualan merupakan salah satu hal wajib difokuskan karena digunakan untuk mengetahui bagian mana dalam penjualan yang kurang efektif dan efisien. Analisis prosedur ini bertujuan untuk menilai efektifitas dan efisiensi perusahaan dalam menjalankan prosedur penjualan kredit. Melalui hasil laporan ini perusahaan dapat mengambil langkah dimasa yang akan datang. Hasil pengamatan tersebut dapat disimpulkan bahwa prosedur yang dilakukan ada 4 sub yaitu, pengajuan persetujuan PO (*purchase order*), pengisian SPK (Surat pemesanan kendaraan) memasukan SPK ke sistem, kemudian adalah pengiriman kendaraan. Prosedur yang dijalankan sudah cukup baik namun pada saat mengeluarkan nota penjualan dan faktur sebelum dikeluarkannya BAST (Bukti Atas Serah Terima).

Kata kunci: Analisis, prosedur, penjualan kredit

ANALYSIS OF CREDIT SALES PROCEDURE IN PT ARMADA TUNAS JAYA MUNTILAN

Aprilia Dwi Wahyuni, Ehrmann Suhartono, S.E., M.Si., Ak.

Abstract

This analysis is useful to find out the credit sales procedures of PT Armada Tunas Jaya Muntilan are effective and efficient. The importance of this analysis will form the background of this final project report. The sales procedure is one of the things that must be focused on because it is used to find out which parts of the sale are less effective and efficient. The analysis of this procedure aims to assess the effectiveness and efficiency of the company in carrying out credit sales procedures. Through the results of this report the company can take steps in the future. The results of these observations can be concluded that the procedures carried out are 4 sub, namely, submitting a PO (purchase order) approval, filling out the SPK (vehicle order letter) entering the SPK into the system, then sending the vehicle. The procedures carried out are quite good but at the time of issuing sales notes and invoices before the issuance of BAST (Proof of Handover).

Keywords: Analysis, procedure, credit sales