

SISTEM DAN PROSEDUR PENJUALAN TUNAI AIR MINUM DALAM
KEMASAN (AMDK) AIRKU PADA PERUMDA AIR MINUM TIRTA
BINANGUN KABUPATEN KULON PROGO TAHUN 2022

Dwi Puspaningrum, Wawan Setiawan, S.E., M.Si., Ak. CA.

Abstrak

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana sistem dan prosedur penjualan tunai AMDK AirKU yang ada di Perumda Air Minum Tirta Binangun Kabupaten Kulon Progo tahun 2022. Penelitian ini diharapkan dapat memberikan rekomendasi sistem akuntansi penjualan tunai yang lebih baik bagi perusahaan. Pentingnya sistem dan prosedur penjualan tunai menjadi latar belakang laporan tugas akhir ini. Sistem dan prosedur penjualan tunai yang baik akan mendukung tujuan perusahaan dalam memperoleh laba dan dapat mencegah terjadinya kecurangan terhadap prosedur penjualan tunai. Melalui hasil penelitian ini, perusahaan dapat mempertimbangkan rekomendasi yang diberikan peneliti untuk memperbaiki sistem akuntansi penjualan tunai yang telah ada agar lebih baik. Hasil dari penelitian, peneliti beranggapan bahwa masih ada kekurangan dalam prosedur penjualan tunai yang dijalankan. Peneliti memberikan rekomendasi dalam pelanggan melakukan pembayaran yang semula dilakukan ke fungsi *delivery* diubah ke fungsi keuangan dengan cara transfer kas ke rekening perusahaan. Pembayaran yang dilakukan ke fungsi keuangan bertujuan untuk menghindari adanya kecurangan dari fungsi *delivery* yang menggunakan kas untuk kepentingan pribadi yang akan berakibat pada kerugian perusahaan.

Kata kunci: Penjualan Tunai, Sistem, dan Prosedur.

SYSTEM AND PROCEDURE FOR THE CASH SALE OF PACKED WATER
(AMDK) AIRKU AT PERUMDA MINUM WATER TIRTA BINANGUN,
KULON PROGO REGENCY IN 2022

Dwi Puspaningrum, Wawan Setiawan, S.E., M.Si., Ak. CA.

Abstract

The purpose of this study is to find out how the system and procedure for selling AirKU AMDK cash in the Perumda Air Drinking Tirta Binangun, Kulon Progo Regency in 2022. This research is expected to provide recommendations for a better cash sales accounting system for companies. The importance of cash sales systems and procedures is the background of this final report. Good cash sales systems and procedures will support the company's goal of making a profit and can prevent fraud against cash sales procedures. Through the results of this study, the company can consider the recommendations given by researchers to improve the existing cash sales accounting system to make it better. The result of the research is that the researcher assumes that there are still shortcomings in the cash sales procedures that are carried out. Researchers provide recommendations for customers to make payments that were originally made to the delivery function, changed to the financial function by means of cash transfers to company accounts. Payments made to the financial function aim to avoid fraud from the delivery function using cash for personal interests which will result in company losses.

Keywords: Cash Sales, Systems, and Procedures.