

ANALISIS PENGENDALIAN PENERIMAAN KAS PADA PT NASMOCO BAHANA MOTOR

Anisa Novianti Nurjanah, Anisa Rachmawati, S.E., M.Acc

Abstrak

Laporan ini bertujuan untuk mengetahui permasalahan yang terjadi dalam proses penerimaan kas pada PT Nasmoco Bahana Motor dan pengendalian yang dilaksanakan dalam proses tersebut. Sumber penerimaan kas pada PT Nasmoco Bahana Motor berasal dari penjualan tunai dan penjualan kredit. Penjualan tunai adalah penjualan yang mengharuskan pembeli untuk menyelesaikan pembayaran secara langsung pada saat itu juga sebelum kendaraan diserahkan kepada pembeli, sedangkan penjualan kredit adalah penjualan secara angsuran dengan metode pembayaran non tunai melalui Alat Pembayaran Menggunakan Kartu (APMK).

Pada penerapannya proses penerimaan kas pada PT Nasmoco Bahana Motor dari penjualan tunai dilaksanakan sesuai dengan prosedur yang terdapat pada perusahaan dan pengendalian terhadap proses tersebut sudah baik. Namun dalam proses penerimaan kas dari penjualan kredit, perusahaan memiliki beberapa masalah dalam hal kedisiplinan karyawan akan tugas dan tanggung jawabnya. Hal itu yang mempengaruhi proses pencatatan penerimaan kas perusahaan menjadi terhambat. Sehingga diperlukan adanya peningkatan terhadap pengendalian internal dalam proses penerimaan kas tersebut

Keyword: Penerimaan kas, pengendalian internal

CASH RECEIPTS CONTROL ANALYSIS IN PT NASMOCO BAHANA MOTOR

Anisa Novianti Nurjanah, Anisa Rachmawati, S.E., M.Acc

Abstract

This report aims to determine the problems that occur in the cash receipts process at PT Nasmoco Bahana Motor and the controls implemented in this process. The source of cash receipts at PT Nasmoco Bahana Motor comes from cash sales and credit sales. Cash sales are sales that require the buyer to complete payment directly at that time before the vehicle is handed over to the buyer, while credit sales are sales in installments using a non-cash payment method via Card Payment Instrument (APMK).

In practice, the process of receiving cash at PT Nasmoco Bahana Motor from cash sales is carried out in accordance with the company's existing procedures and control over this process is good. However, in the process of receiving cash from credit sales, the company had several problems in terms of employee discipline regarding their duties and responsibilities. This hampers the process of recording the company's cash receipts. So it is necessary to increase internal control in the cash receipt process

Keywords: Cash receipts, internal control