

Peramalan Penjualan Menggunakan Metode *Least Square* dan Rasio Perputaran Persediaan (*Inventory Turnover*) Barang Dagang SKA-72 pada PT. Natural Nusantara

Oleh :  
Ichsan Henry Indrayanto  
5150111340

Tujuan penelitian ini untuk mengetahui perhitungan dan hasil peramalan penjualan menggunakan metode *Least Square* bulan Juli 2019 – Desember 2019 dan menghitung rasio perputaran persediaan (*Inventory Turnover*) barang dagang SKA-72. Metode penelitian ini menggunakan analisis kuantitatif-deskriptif. Perolehan data dilakukan dengan wawancara, dokumentasi, dan observasi. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa: (1) Telah dilakukan perbandingan antara data realisasi penjualan bulan Juli 2019 sebesar 38.403 unit dengan data peramalan penjualan menggunakan metode *Least Square* bulan Juli 2019 sebesar 50.147,92 unit dan menghasilkan nilai peramalan penjualan lebih tinggi dibanding nilai realisasi penjualan dengan selisih data penjualan sebesar 11.744,92 unit. Dari kasus tersebut, dapat diketahui bahwa peramalan penjualan menggunakan metode *Least Square* dikatakan kurang akurat dari nilai realisasi karena kurangnya data dan kurangnya observasi data musiman bahan baku produk yang dapat mempengaruhi tingkat penjualan. (2) Rata-rata perputaran persediaan SKA-72 cukup baik dengan nilai perputaran persediaan sebanyak 1,74 kali berputar dalam periode yang ditentukan.

Kata Kunci: Peramalan Penjualan, metode *Least Square*, Perputaran Persediaan

*Sales Forecasting Using the Least Square Method and Trading Inventory  
Turnover Ratio of SKA-72 in PT. Natural Nusantara*

Ichsan Henry Insrayanto  
5150111340

*The purpose of this study was to determine the calculation and forecasting results of sales using the Least Square method in July 2019 - December 2019 and calculate the inventory turnover ratio (SKA-72) of merchandise. This research method uses quantitative-descriptive analysis. Data acquisition is done by interview, documentation, and observation. The results of this study indicate that: (1) Comparison between sales realization data in July 2019 was 38,403 units and sales forecasting data using Least Square method in July 2019 was 50,147.92 units and resulted in higher sales forecasting value compared to sales realization value with the difference in sales data of 11,744.92 units. From this case, it can be seen that the forecasting of sales using the Least Square method is said to be less accurate than the realization value due to lack of data and the lack of seasonal data observations of raw material products that can affect the level of sales. (2) The average inventory turnover of SKA-72 is quite good with an inventory turnover of 1.74 times in the specified period.*

*Keywords: Sales Forecasting, Least Square method, Inventory Turnover*