

Sistem dan Prosedur Penjualan Kredit Mobil PT Wahana Sumber Mobil Cabang Yogya

Oleh:
Lizanur Isnaini
3170111074

Penjualan merupakan aktivitas utama perusahaan, yang bisa dilakukan dengan pembayaran tunai maupun kredit. Penjualan kredit lebih banyak dipilih oleh pelanggan, dengan adanya penjualan secara kredit yang dilakukan perusahaan dapat meningkatkan volume penjualan dalam suatu periode tertentu. Penjualan secara kredit menimbulkan adanya piutang dan risikonya terjadi piutang tak tertagih atau kredit macet, hal tersebut dapat diatasi dengan dengan sistem informasi penjualan kredit yang baik yang berfungsi untuk mencatat dan melaporkan kondisi perusahaan dan membuat laporan terpercaya sehingga masalah yang ada dapat di atasi. Tujuan penulisan tugas akhir ini adalah untuk mengetahui kondisi sebenarnya tentang sistem dan prosedur penjualan kredit yang diterapkan pada PT Wahana Sumber Mobil Cabang Yogya, sistematika yang digunakan meliputi fungsi yang terkait, dokumen, catatan dan prosedur yang membentuk sistem.

Kata kunci: sistem penjualan kredit, prosedur penjualan kredit.

***Systems and Procedures for Car Loan Sales at PT Wahana Sumber Mobil,
Yogya Branch***

Lizanur Isnaini
3170111074

Sales are the company's main activity, which can be done by cash or credit payments. Credit sales are preferred by customers, with credit sales made by the company can increase sales volume within a certain period. Sales on credit lead to accounts receivable and the risk of bad debts or bad credit can be overcome with a good credit sales information system that functions to record and report the condition of the company and create reliable reports so that problems can be resolved. The purpose of writing this final project is to determine the actual conditions of the credit sales system and procedures implemented at PT Wahana Sumber Mobil Yogya Branch, the systematics used including related functions, documents, records and procedures that make up the system.

Keywords: credit sales system, credit sales procedures,

