

ABSTRAK

Sisten dan Prosedur Penjualan Kredit pada PT Perkakas RekadayaNusantara

Penjualan merupakan aktivitas utama perusahaan, yang bisa dilakukan dengan pembayaran tunai maupun kredit. Penjualan kredit lebih banyak dipilih oleh pelanggan, dengan adanya penjualan secara kredit yang dilakukan perusahaan dapat meningkatkan volume penjualan dalam suatu periode tertentu. Penjualan secara kredit menimbulkan adanya piutang dan risikonya terjadi piutang tak tertagih atau kredit macet, hal tersebut dapat diatasi dengan dengan sistem informasi penjualan kredit yang baik yang berfungsi untuk mencatat dan melaporkan kondisi perusahaan dan membuat laporan terpercaya sehingga masalah yang ada dapat di atasi. Tujuan penulisan tugas akhir ini adalah untuk mengetahui kondisi sebenarnya tentang sistem dan prosedur penjualan kredit yang diterapkan pada PT Perkakas Rekadaya Nusantara, sistematika yang digunakan meliputi fungsi yang terkait, dokumen, catatan dan prosedur yang membentuk sistem. Dari penerapan akan dinilai efektivitas sistem dan prosedur penjualan kredit.

Kata kunci: sistem penjualan kredit, prosedur penjualan kredit, efektivitas