

# PROSEDUR PENJUALAN KREDIT PADA CV DEPOK IQRO AMM YOGYAKARTA

Arif Budiawan, Briyan Efflin Syahputra, S.E., M.Ak.

## Abstrak

Fenomena kredit macet merupakan permasalahan yang sering terjadi dalam prosedur penjualan kredit suatu perusahaan. Kredit macet yang sering terjadi pada suatu perusahaan dan tidak segera diatasi akan mengganggu kesehatan keuangan perusahaan. Kredit macet menyebabkan perputaran piutang yang rendah, hal ini menunjukkan kurang efektifnya pelaksanaan prosedur penjualan kredit suatu perusahaan. Prosedur penjualan kredit yang efektif dan efisien berperan penting dalam menyelesaikan permasalahan kredit macet. Tugas akhir ini bertujuan untuk mengetahui dan mengevaluasi dalam prosedur penjualan kredit pada CV Depot Iqro AMM Yogyakarta.

Metode penelitian yang digunakan dalam menyusun tugas akhir ini adalah observasi dan wawancara. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa CV Depot Iqro AMM Yogyakarta sebuah perusahaan dagang sudah menjalankan prosedur penjualan kredit dengan cukup baik, namun masih ada beberapa masalah dalam prosedur penjualan kredit yaitu, sering terjadi kredit macet dan limit kredit pelanggan yang tidak terkontrol. Harapannya CV Depot Iqro AMM Yogyakarta dapat melakukan perubahan kebijakan prosedur penjualan kredit yang dapat menyelesaikan permasalahan penjualan kredit seperti: memperpendek limit kredit, memberikan batasan limit kredit kepada setiap pelanggan, memberikan denda apabila telat bayar tagihan dan bonus apabila lunas sebelum jatuh tempo.

Kata Kunci : prosedur, penjualan kredit, perputaran piutang

## *CREDIT SALES PROCEDURE AT CV DEPOK IQRO AMM YOGYAKARTA*

Arif Budiawan, Briyan Efflin Syahputra, S.E., M.Ak.

### *Abstract*

*The phenomenon of bad credit is a problem that often occurs in a company's credit sales procedure. Bad credit that often occurs in a company and is not resolved immediately will disturb the company's financial health. Bad credit causes low accounts receivable turnover. This shows the ineffective implementation of a company's credit sales procedures. Effective and efficient credit sales procedures play an important role in solving bad credit problems. This final project aims to identify and evaluate the credit sales procedure at CV Depot Iqro AMM Yogyakarta.*

*The research method used in preparing this final project is observation and interviews. The results of this study indicate that CV Depot Iqro AMM Yogyakarta a trading company has implemented credit sales procedures quite well. However, there are still some problems in the credit sales procedure, namely bad credit often occurs and uncontrolled customer credit limits. It is hoped that CV Depot Iqro AMM Yogyakarta can make changes to credit sales procedure policies that can solve credit sales problems such as: shortening credit limits, providing credit limits to each customer, providing fines for late payment of bills and bonuses if paid off before maturity.*

*Keywords: procedures, credit sales, accounts receivable turnover*